

COMUNICACIÓN - GESTIÓN INTEGRAL DE RIESGOS - CONSTRUCCIÓN - INVESTIGACIÓN - RESILIENCIA - GOBERNANZA - DESARROLLO SOSTENIBLE - PARTICIPACIÓN CIUDADANA - TRANSFERENCIA FINANCIERA - SEGURIDAD PATRIMONIAL - CONSULTORÍA - VALUACIÓN - INGENIERÍA - ARQUITECTURA



**INCIDE**  
Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.

**Ana Lidia  
Moreno**

**Seguridad Patrimonial**



**INCIDE**  
Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.

**TRANSFORMACIÓN  
PERSONAL**

**Rafael  
Ayala**



**INCIDE**  
Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.

**Victoria Moreno**

**Música para  
tus oídos**



**INCIDE**  
Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.

**Zona de Riesgo**

**Carlos  
Zamudio**



**INCIDE**  
Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.

**INCIDIENDO**

**GUILLERMO  
MORENO**



**INCIDE**  
Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.

**Joaquín  
Bojórquez**

**Estructurando**

Se permite el uso, distribución y difusión del contenido publicado en <http://consejoincide.org/> toda vez que se cite la fuente, al autor, se vincule al artículo en nuestro sitio web y se mantenga la intención del contenido.

Su contenido es responsabilidad del autor y no refleja necesariamente el punto de vista de manera general de Consejo INCIDE, A.C. / Revista INCIDE, pero con la libertad de expresar y compartir de manera individual sus opiniones y dando nuestra plataforma la oportunidad de dar a conocerlas.

Los tiempos exigen que lo entendamos:



NO PUEDEN EXISTIR SOCIEDADES

# Resilientes

SIN EMPRESARIOS RESILIENTES

**¿YA CUENTAS CON SEGURO?**

AHORRO - DEDUCIBILIDAD - PROTECCIÓN



**VIDA - GASTOS MÉDICOS MAYORES -  
RESPONSABILIDAD CIVIL - DAÑOS - AUTOS  
HOMBRE Y MUJER CLAVE**

Ponte en contacto con nosotros:  
6622570688



**NRW CHEMIE MEXICANA S DE RL DE CV**  
 Tenemos el honor de informar a nuestros clientes , proveedores,  
 y comunidad , que hemos sido certificados con el  
 Distintivo de Gestión de Calidad ISO 9001:2015  
 para brindarles un mejor servicio y cumplir con los estándares  
 internacionales de calidad que requiere la industria Minera ,  
 Maquiladora, Aeroespacial y Automotriz ,  
 Motores del desarrollo del Noroeste de Mexico.

[www.nrwchemiemexicana.com](http://www.nrwchemiemexicana.com)



**GRADO REACTIVO**  
 ÁCIDO CLORHÍDRICO  
 CLORURO DE BARIO  
 ÁCIDO NÍTRICO  
 DPD

**ALIMENTICIO**  
 ÁCIDO ACÉTICO  
 ÁCIDO CÍTRICO  
 GOMA GUAR  
 CLORURO DE CALCIO

**MINERÍA**  
 CIANURO DE SODIO  
 POLVO DE ZINC  
 SOSA CAUSTICA  
 CARBÓN ACTIVADO

**INDUSTRIA**  
 ÁCIDO CLORHÍDRICO  
 LAURIL ÉTER  
 THINNER  
 FORMOL

**TRATAMIENTO DE AGUA**  
 HIPOCLORITO  
 CLORO GAS  
 CARBÓN ACTIVADO  
 SULFATO DE ALUMINIO

**SUCURSAL HERMOSILLO**  
 DE LOS ASTEROIDES # 5  
 COL: PARQUE INDUSTRIAL.  
 TEL: (662) 260-8988  
 HERMOSILLO, SONORA, MÉXICO  
 CEL:6622250759

**SUCURSAL OBREGÓN**  
 PEQUEÑA INDUSTRIA # 2190  
 COL: PARQUE INDUSTRIAL  
 TEL: (644) 418-4309  
 OBREGÓN, SONORA, MEXICO  
 CEL:6444613783

**SUCURSAL MEXICALI**  
 CALZADA MEXICALI DEL SOL  
 # 2798-1 COL. ZARAGOZA.  
 TEL: (686)555-9369  
 MEXICALI, BAJA CALIFORNIA  
 CEL:6863111100





## Zona de Riesgo

**Carlos  
Zamudio**

# RESISTIR O TRANSFORMAR

Las empresas tienen muchos paralelismos con las personas, así como unas requieren un flujo de liquidez que en el hombre podría ser el aire que respira; sus maquinarias vendrían a ser los órganos internos de cualquier ser humano y los procesos la sangre. ¿Comparativa forzada? No lo creo cuando hablamos de resiliencia empresarial.

Respecto de las personas los tratadistas de esta disciplina focalizan “Pilares” que dan sustento y con no pocas variaciones son consistentes en algunas como Creatividad, Motivación, Iniciativa, Conciencia, Valores e Interacción. ¡Oh Sorpresa! Justo como en las organizaciones.

Si cual entidad viviente conceptualizamos e incluso comparamos con los humanos como especie, la Resiliencia Empresarial tiene la misma oportunidad para brindársele el mismo tratamiento a las empresas, puesto que tienen el mismo derecho de que su continuidad como tales tengan a su vez, propósitos que superan el legítimo interés de utilidades de sus creadores, pues una empresa que perdura en el tiempo, que se torna fuerte, generará a largo plazo la estabilidad indispensable para que socialmente fomenten el empleo y los flujos

económicos que permiten que otros servicios que le son necesarios a la población en general, produzcan resultados en forma de vialidades, consumibles como agua o energía, transporte público, educación, etc.

Las sinergias empresariales con las personas, son inherentes a la coexistencia. Son simultáneas y necesarias y de ello el enunciado con el que se abre este texto: Resistir o Transformar, toda vez que no parece ni sensato ni viable, que ninguna entidad deba tener sentido existencial solo para resistir los embates externo y no pocos internos.

Debe actuar e incidir positivamente a todos esos factores para garantizar en el largo plazo su subsistencia y, al enunciarlo así, no hay diferencia entre hablar de las personas o los negocios.

Pensemos en la Creatividad, como uno de los pilares y sin calificar de quien o que hacemos referencia veamos que sin esta característica no habría progresos, esos que nos diferencian de los demás, que nos permiten optimizar nuestras ventajas para convertir en líder tanto a una empresa como a cualquier persona.

Asimismo el Motivador suele ser en una sociedad industrializada y que fomenta el capital y el riesgo, la persecución del dinero no tiene porque satanizarse mientras el propósito sea lícito y justifique la inversión del tiempo y el esfuerzo; nuevamente el principio aplica para ambos.

Los ejemplos sucesivos son igualmente aplicables; pongamos por caso la Iniciativa, ese impulso originario del cual, quien se anticipa al resto tiene una ventaja diferencial y le es válida una frase que me es de gran impulso: Por uno que se levanta temprano, dos que no se acuestan; así, empresas y personas que se anticipan al resto podrían tener una ventaja por sobre aquellos que solo se sientan a esperar y ver pasar.

Esta Conciencia que desarrolla quien es resiliente, le permite anticiparse a los hechos o eventos que podrían convertirse en factores contrarios a la continuidad del negocio o la supervivencia como persona e incluso como especie.

Se debe desarrollar esta percepción de que, de no impactarse el entorno en cualquier medida tarde que temprano los factores adversos se actualizarán provocando pérdidas que impedirán la continuidad del negocio o, en nosotros, la pérdida de nuestra economía, nuestras propiedades o incluso la vida.

Resiliencia es un Valor, lo hemos aprendido a la mala, con todas las malas decisiones que tomamos en la consecución de nuestro propósito, al instalarnos en lugares de riesgo (conocido o desconocido), al amenazar nuestros propios insumos como agua, la calidad de nuestro aire, la disponibilidad de acceder fácilmente a las personas que trabajaran en la empresa, quien tanto las necesita (y además con las cualidades precisas) para beneficiarse de manera conjunta.

La conciencia del Valor propio permite consecuentemente cuidar de uno mismo en esa Interacción construida a veces de manera espontánea entre las organizaciones y la sociedad en su conjunto.

De ahí la conclusión de nuestro interés: Resiliencia no puede ser ni deberá ser la capacidad de tolerar los embates del entorno.

Resiliencia es anticiparse a las vicisitudes y estar preparado para que, de hacerse presentes cualquier evento negativo, puedan mutar en oportunidades.

Un mecanismo de resiliencia es, por ejemplo, el seguro sobre las propiedades, sobre las enfermedades y la propia vida, pues quien es resiliente de este modo, puede estar en el momento más crítico, en ocasión de demostrar que subsistir o tolerar es más que un derecho: Resiliencia es transformar las posibilidades y hacerlo permanentemente.

Ser resiliente no es una moda, es una necesidad.



Carlos Zamudio Sosa

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/carlos-zamudio-sosa-6a67a922/>

Claims Manager

México Claims and Risk Management SC

Desde 2005 brinda servicios de consultoría "Risk Management" externo con atención a Asegurados en preparación para Inspección de Riesgo, análisis de contratos y control de sus licitaciones; asesor para acreditación de daño físico y consecuencial por siniestro por acompañamiento, asesoría y defensa técnica y jurídica por reclamos asegurados o afianzados.

Ha acreditado diversos cursos en diversas materias afines al Riesgo y la valuación del Daño Material, incluyendo terminar estudios de nivel Maestría de Daños y Ajustes. Ha co-impartido 6 Diplomados en temas selectos de Gestión del Riesgo y Seguridad Industrial y acreditado ante la STPS.

Expositor invitado en Seminarios y Talleres y otros programas de desarrollo personal en seguros y colaborador para medios impresos y electrónicos especializados en Seguros y Fianzas.



**9 CUATRIMESTRES**  
**3 AÑOS**

**LIC. EN**  
**SEGURIDAD**  
**LABORAL,**  
**PROTECCIÓN CIVIL**  
**Y EMERGENCIAS**

**MODALIDAD ONLINE**

 **961 15 11772**  
**961 25 52188**

 **961 61 5657**  
**EXT. 202**

 [facebook.com/UNICITUXTLA](https://facebook.com/UNICITUXTLA)

 <https://unici.edu.mx>



**4 CUATRIMESTRES**  
**1 AÑO 4 MESES**

**MAESTRÍA EN**  
**PROTECCIÓN CIVIL**  
**Y GESTIÓN DE**  
**EMERGENCIAS**

**MODALIDAD ONLINE**

 **961 15 11772**  
**961 25 52188**

 **961 61 5657**  
**EXT. 202**

 [facebook.com/UNICITUXTLA](https://facebook.com/UNICITUXTLA)

 <https://unici.edu.mx>



CONVIERTE TU CARRO A GAS L.P.  
**AHORRO** DESDE UN **30%**  
EN COSTOS DE GASOLINA

● **VENTA** ● **INSTALACIÓN** ● **SERVICIOS**

De Equipos de Conversiones Vehiculares a Gas L.P. y sus Componentes

Amigo Taxista y Uber  
tenemos promociones  
para tí!!



Visita nuestras redes sociales



Tel: (662) 2 36 14 20 y 21.  
**WWW.GASFI.COM.MX**



@gasfi.lp



@Gasfi\_LP



Gasfi Conversiones  
Vehiculares a Gas LP.



**Ana Lidia  
Moreno**

# Seguridad Patrimonial

## MEDIDAS DE SEGURIDAD EN EL HOGAR

Poco a poco estamos regresando a nuestras actividades fuera de casa, por eso en esta ocasión hablaremos de la protección de tu hogar sin una gran inversión.

Durante estos 14 meses de confinamiento nos relajamos con las medidas de precaución y seguridad en nuestras casas porque siempre estábamos ahí o al menos algún miembro de la familia, pero, ahora hay que revisar y volver a implementarlas. Confío en que estas sencillas sugerencias te sirvan.



### Evita esconder una llave extra

Por ningún motivo decidas esconder una llave en macetas, tapetes, debajo de la Virgencita o adornos exteriores.

Desafortunadamente, este es un mal hábito que se realiza en muchos hogares y no es seguro.

Además, estos lugares son donde primero revisan los ladrones.

Es mejor que cada miembro de tu hogar tenga una copia para que pueda entrar sin riesgos.

### No dejes visibles artículos de valor

Esta medida de seguridad en el hogar para evitar robos es muy sencilla y no te costará nada de dinero. Comienza a guardar tu automóvil en cochera, si tienes una pantalla en la sala cierra las cortinas, no dejes a la vista tarjetas de crédito, computadoras portátiles o consolas de videojuegos.

Es muy práctico elaborar un inventario con los números de serie, modelo y marca de los aparatos electrónicos, esto servirá para tener un mayor control de los artículos de valor en caso de extravío o robo.

Además, evita que tu casa sea el centro de atención del vecindario. Entre más austera luzca menos atractiva será para los ladrones.

### Añade protecciones en las ventanas

Otra de las medidas de seguridad en el hogar para evitar robos es instalar protecciones (rejas) en las ventanas de la cocina, baños, recámaras y sala de estar. De esta manera los ladrones no podrán entrar al interior de la vivienda.

### Cambia las cerraduras de las puertas

Las cerraduras pueden convertirse en un punto de fácil acceso para los ladrones, por esto para evitar robos en casa deberás revisar que las ventanas y puertas no estén desgastadas.



En caso de desgaste considera cambiar las cerraduras.

### **Mantén protegida la segunda planta**

Si tu casa es de dos pisos, la segunda planta debe protegerse de la misma forma que el primer piso. Cada vez que salgas del hogar y durante la noche deberás bloquear las ventanas y cancelas que den acceso hacia el balcón o a la calle con tapones ajustables. De igual modo todas las ventanas de la segunda planta deben tener protección.

### **Instala un sistema de seguridad básico**

Si tu presupuesto te lo permite, considera instalar un sistema de seguridad básico, por ejemplo, un sistema de alarma inalámbrico para puertas y ventanas, cerraduras eléctricas, detectores de movimiento infrarrojo, etc. Esto te servirá para conseguir mayor protección en el hogar.

### **Coloca iluminación al exterior de la vivienda**

Tener una vivienda bien iluminada evitará robos en casa habitación, por esto no escatimes en comprar focos con luz incandescente, los cuales deberás colocar en el patio, jardín, puerta principal y balcón.

Si deseas ahorrar energía eléctrica puedes optar por lámparas o focos que se recarguen con la luz solar. Pero que de noche tu hogar no se vea oscuro.

### **Evita mantener rutinas**

Mantener una misma rutina todos los días es una situación muy peligrosa, y más si alguien te vigila.

Te sugerimos evitar hacer siempre las mismas acciones, procura cambiar tu rutina de salida y llegada a la casa.

### **Cierra siempre con llave**

Siempre cierra con doble llave y no jales solamente la puerta. Revisa que no haya un hueco entre el piso y la puerta, ya que los ladrones podrán usar una palanca para forzar la entrada. Asegúrate de ponerle el seguro a ventanas y cancelas, pero sobre todo activa la alarma antes de salir de casa.

### **Seguro Hogar**

Existen seguros para el hogar que incluyen robos, incendios, inundaciones y responsabilidad civil (daños a vecinos por tus hijos, por ti y por tu mascota), que pueden considerarse en tu presupuesto mensual.

Es un producto muy útil ya que en caso de un siniestro (incendio o robo) son de gran apoyo legal y económico, y claro, tranquilidad para tu familia.

No permitas que la delincuencia perjudique tu patrimonio.

Comienza a implementar estas medidas de seguridad en tu hogar para evitar robos y proteger el bienestar de tu familia.

Comienza a implementar estas medidas de seguridad en tu hogar para evitar robos y proteger el bienestar de tu familia.

Todo está cambiando a pasos agigantados y los ladrones se están preparando, quizás mejor que nosotros, así que no dejemos que nos quiten la tranquilidad.

Ana Lidia Moreno Ríos

WhatsApp: <https://wa.me/5216622755045>  
Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/ana-lidia-moreno-71702325/>

Licenciada en letras. Asesora financiera, inmobiliaria y de seguridad patrimonial. Directora de ts bienes raíces. Miembro de asais y muliv. Agente de rga promotoría. Colaboradora de semanario primera plana en materia inmobiliaria, ex presidenta de ampi hermosillo (creadora del foro inmobiliario) y miembro del consejo técnico de consejo incide, a.c.

**RE/MAX**  
ESPACIOS HÁBITAT

*'Juntos detendremos  
el Coronavirus'*

Cuidando las medidas

**Seguimos  
Trabajando**



**¡VISÍTANOS!**

[www.remaxespacios.mx](http://www.remaxespacios.mx)



**¡Llámanos!  
(662) 311-3776**

**RE/MAX**  
ESPACIOS HÁBITAT

# EXPERTOS EN BIENES RAÍCES EN HERMOSILLO

Descubre porque "Nadie en el mundo vende más bienes raíces que RE/MAX"  
contacta un Asesor Inmobiliario de RE/MAX ESPACIOS HÁBITAT

**ENCONTRAR PROPIEDADES**

**¡Contacta un Asesor!**

Teléfono: (662) 311 - 3776

Correo: [contacto@remaxespacios.mx](mailto:contacto@remaxespacios.mx)

Visítanos: Blvd. Navarrete #134 Local 1,

Col. Valle Grande, Hermosillo, Sonora,

c.p. 83205.

**ASESORÍA INMOBILIARIA**

**RE/MAX**  
COMMERCIAL

Primer Oficina Certificada en Sonora



**Joaquín  
Bojórquez**

# Estructurando

## AMORTIGUAMIENTO ESTRUCTURAL

La presente publicación, va en relación de una experiencia de un colega del Estado de Veracruz, donde le hacen ver que lo aprendido en la escuela no se aplica en al ámbito laboral.

Si te comentaron que lo visto en la escuela de ingeniería nada tiene que ver con la realidad es un error. Los fenómenos explicados en muchas referencias de marcos teóricos están presentes en nuestras vidas. Lo que pasa, es que no muchos lo pueden ver.

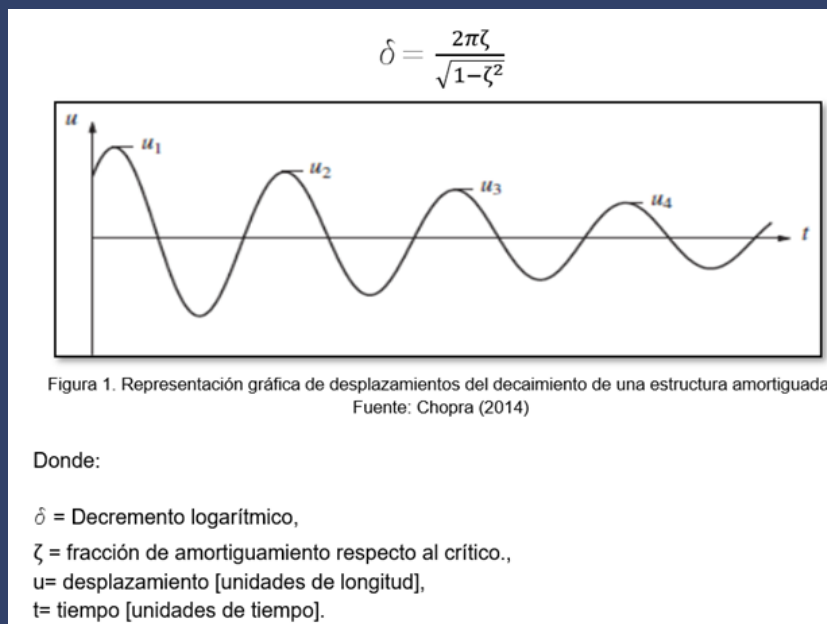
Chopra (2014), define al amortiguamiento como “el proceso mediante el cuál la amplitud de vibración disminuye de manera constante”. (p.7)

Esto significa, que en estructuras sencillas la disipación de energía esta dada por diversos mecanismos asociados con efectos térmicos del esfuerzo elástico repetido y de la fricción interna que se produce en el material o sólido.

En estructuras reales, se incluye la fricción de las conexiones de acero, la apertura y cierre de microfisuras en el concreto y la fricción de los elementos estructurales con los no estructurales.

Para determinar la fracción de amortiguamiento respecto al crítico existe el método de decremento logarítmico, el cuál presenta una relación entre la variación de dos picos sucesivos de una vibración libre amortiguada y su fracción de amortiguamiento.

La cual, se calcula con la siguiente ecuación con su representación gráfica del decaimiento de los desplazamientos:



Hasta lo anterior son prácticamente matemáticas que a nivel de Ingeniería básica se debe de comprender.

Hoy en día, tenemos manuales de diseño que nos facilitan el trabajo y nos dan los porcentajes de amortiguamiento respecto al crítico y que es común que lo confundan con factores de amortiguamiento como es la siguiente tabla obtenida del MDOC-2015 al que hace referencia el Reglamento de Construcción del Municipio de Hermosillo:

SISTEMA ESTRUCTURAL	$\zeta$ (%)
Estructuras de concreto reforzado	5
Estructuras de concreto presforzado	4
Estructuras ligeras de acero de baja altura <sup>1</sup> y con elementos principalmente unidos con soldadura	2
Estructuras ligeras de acero de baja altura <sup>1</sup> y con elementos principalmente unidos con tornillos	3
Marcos rígidos de acero con conexiones rígidas soldadas	3
Marcos rígidos de acero con conexiones rígidas atornilladas	5
Marcos de acero arriostrados por contravientos concéntricos, excéntricos o restringidos a pandeo, o bien, rigidizados por placas de acero	4
Marcos rígidos con columnas compuestas, o bien, marcos compuestos arriostrados por contravientos, placas o muros	5
Marcos de acero o compuestos con amortiguamiento suplementario	*
Muros de concreto o de madera contrachapada, o de madera de duela	5
Muros de placas de acero	4
Muros de carga de mampostería confinada de bloques mezclos de concreto	7
Muros de carga de mampostería confinada de bloques huecos de concreto	6
Muros de carga de mampostería que no cumplan las especificaciones para mampostería confinada ni para mampostería reforzada interiormente	6

Tabla 1. Valores de amortiguamiento estructural,  $\zeta$ . Fuente: MDOC-2015

Aquí es donde entra el criterio del especialista para seleccionar el amortiguamiento porcentaje de amortiguamiento respecto al crítico para la estructura que se va a diseñar o bien evaluar en el caso de un dictamen estructural.

Para el caso de sismo, estos porcentajes de amortiguamiento respecto al crítico, lo utilizas para calcular el factor de amortiguamiento mediante la siguiente ecuación:

$$\beta(T_e, \zeta) = \begin{cases} \left(\frac{0.05}{\zeta}\right)^{0.45} & \text{si } T_e < T_c \\ \left(\frac{0.05}{\zeta}\right)^{(0.45)\frac{T_c}{T_e}} & \text{si } T_e \geq T_c \end{cases}$$

Donde:

$\beta(T_e, \zeta)$  = factor de amortiguamiento estructural,

$\zeta$  = porcentaje de amortiguamiento estructural respecto al crítico,

$T_e$  = Periodo fundamental de la estructura(s),

$T_c$  = periodo del inicio de la rama descendente en que los desplazamientos

Es importante saber, que los espectros de respuesta calculados en el programa PRODISIS de la versión del manual MDOC-2015, son espectros para un porcentaje de amortiguamiento estructural respecto al crítico del 5% que se deben de modificar para el sistema estructural de la edificación que estas proyectando. Por experiencia, te puedo comentar que es muy común que en los informes de mecánicas de suelo vengán implícitos parámetros sísmicos y una propuesta de las ordenadas espectrales a emplear en el análisis sísmico sin conocer la estructuración del edificio.

Con esto, te puedo comentar que los efectos resultantes de la incertidumbre de tu objetivo (edificio seguro) pueden impactar de manera negativa en la inversión realizada. En este punto, los responsables del perjuicio es el responsable de la mecánica de suelos y del especialista en ingeniería sísmica o analista estructural. En publicaciones anteriores muestro como se calculan los espectros de respuesta.

Para el caso de viento para el diseño estructural de anuncios espectaculares o bien para la dictaminación de estructuras existentes, la fracción de amortiguamiento estructural respecto al crítico lo utilizas para calcular el Factor de Respuesta de Resonancia en el análisis dinámico y con ello obtener la frecuencia de cruces o tasa media de oscilaciones, el Factor Pico, Factor de Respuesta de Ráfaga y finalmente las fuerzas estáticas equivalentes que vas a emplear en tu análisis estructural para determinar las secciones del elemento que soporten las solicitaciones de viento o bien determinar si se corre con el riesgo por falla de una estructura existente por las solicitaciones máximas probables en donde se encuentre.

Como puedes observar, si realmente se tiene el pensamiento de que la teoría vista en tu facultad de ingeniería jamás se aplica en la vida real se esta cometiendo un error. Mi recomendación hacia tí, es que no dejarte influenciar por colegas que tal vez no tengan el criterio, o tal vez que si lo tengan pero te están conduciendo por un camino incorrecto en el cuál vas a fallar en tu especialidad. Esto se llama competencia profesional donde la falta de ética puede exponenciar el riesgo.

En el siguiente ejemplo analizo una estructura real de 1GDL y hago una comparación considerando una razón de amortiguamiento respecto al crítico del 1% y 2% en el plano de 0° mediante un algoritmo de mi autoría cuyos resultados los puedes comprobar con un software comercial y verificar si la resistencia del elemento obtenido es similares o muy aproximados. sí te preguntas porque analizo con un algoritmo propio, es por lo comentado al inicio de la presente publicación debes de sentir como realmente se comportaría el elemento analizado y no arrojar resultados que obtienes en un software comercial y que al final no sabrías si es correcto el resultado por la forma de realizar el modelo estructural.

A continuación, imágenes y comentarios:

```

***** MEMORIA DE CÁLCULO*****
ALGORITMO DE ANÁLISIS PARA ANUNCIOS TIPO MONOPOLO MDOC-2020 CAPÍTULO C.1.4
ESTRUCTURAS CLASIFICADAS COMO TIPO B SEGÚN SU IMPORTANCIA
ELABORADO POR EL ING. JOAQUÍN BOVÓRQUEZ ACHÚA
*****
CLASIFICACIÓN DE LA ESTRUCTURA SEGÚN SU IMPORTANCIA. INCISO.1.3 (MDOC.2020_CAPÍTULO.1.4
GRUPO B: Estructuras en la que se requiere un grado de seguridad moderado. Construcciones
cuya falla ocasionaría la pérdida de un número reducido de vidas, económicas moderadas,
o pondría en peligro otras construcciones de este grupo y/o causaría daños moderados a
las del grupo A* y A.
**PROPIEDADES MECÁNICAS Y DINÁMICAS DE LA ESTRUCTURA
DIÁMETRO DEL PERFIL= 0.324[m]
ESPESOR DEL PERFIL METÁLICO= 10[mm]
ALTURA DEL PERFIL METÁLICO= 12[m]
ALTURA DEL ANUNCIO= 2[m]
LARGO DEL ANUNCIO= 4[m]
ALTURA DE REFERENCIA DE LA ESTRUCTURA= 13[m]
ÁREA DE EXPOSICIÓN= 8[m^2]
PESO DEL PERFIL METÁLICO= 77.4371[kg-f/ml]
PESO DEL ANUNCIO= 255[kg-f]
MASA DE ANÁLISIS= 73.3934[kg]
MÓDULO DE ELASTICIDAD=20693170000[kg/m^2]
INERCIA= 0.0001217[m^4]
RIGIDEZ= 4372.1356[N/m]
FRECUENCIA= 1.2284[HERTZ]
PERIODO DE LA ESTRUCTURA= 0.81407[s]
RELACION DE AMORTIGUAMIENTO RESPECTO AL CRÍTICO TOTAL= .01, 0.02

```

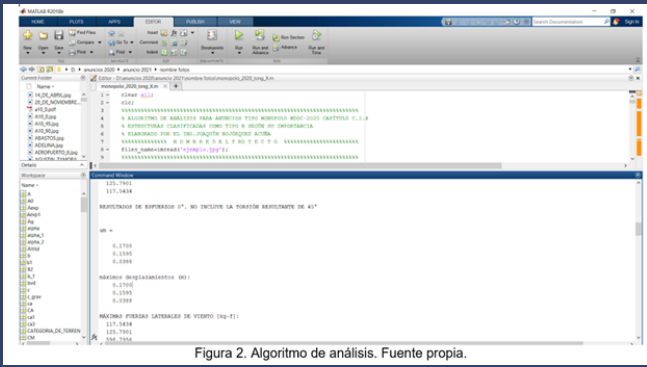


Figura 2. Algoritmo de análisis. Fuente propia.

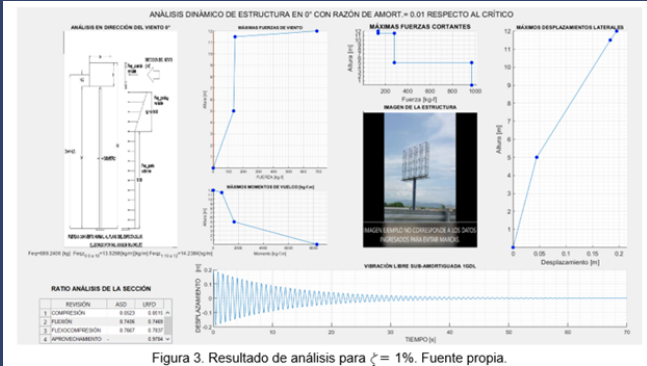


Figura 3. Resultado de análisis para  $\zeta = 1\%$ . Fuente propia.

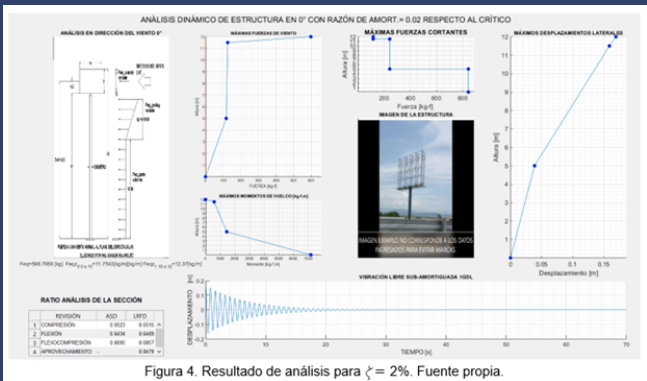


Figura 4. Resultado de análisis para  $\zeta = 2\%$ . Fuente propia.

De los resultados obtenidos, si te das cuenta que cuando la razón de amortiguamiento es igual al 1% la fuerza estática equivalente es mayor que para 2% y a consecuencia de ello las solicitaciones y respuesta estructural se amplifican exigiendo más a la estructura como puedes observar en las ratios obtenidas utilizando ASD y LRFD. Además, que cuando es 1% la estructura sigue vibrando un poco más allá de 70 segundos que cuando es 2% termina en 30 segundos.

Expongo esta comparativa con una razón de amortiguamiento de 2% por que el MDOC-2020 para el diseño por viento lo pone como ejemplo. Sin embargo, tengo la teoría de que es distinto para estos elementos por lo que en un futuro pretendo hacerlo de manera experimental una vez que pueda recaudar los recursos económicos ya que los que utilizó son propios para hacer estas publicaciones

En el Municipio de Hermosillo, comento que anualmente se pagan y otorgan responsivas estructurales de anuncios publicitarios existentes y tienes dos opciones para otorgar tu firma de responsiva. La primera es pararte frente a la estructura y mirar de arriba para abajo y concluir que es segura y que no representa riesgo y la segunda es analizar tu estructura como lo desarrollo en la presente publicación para verificar si representa un riesgo para una solicitación máxima probable que hasta en ese momento tal vez, no ha no ha sido sometida teniendo la incertidumbre de falla estructural.

Dejo el siguiente cuestionamiento:

Para otorgar una responsiva anual de este tipo de estructuras, ¿no se exige un análisis por el trabajo que se le genera al DRO?

Si la respuesta es NO, realmente otorgar una responsabilidad civil se vuelve una herramienta como medio recaudatorio por que se minimiza la importancia de la ingeniería para la mitigación del riesgo, donde el responsable es el mismo DRO y funcionarios que otorgan las licencias de renovación por tomar criterios cualitativos y no cuantitativos en la valoración del nivel de riesgo.

Con el objetivo para que el presente artículo sea de tu utilidad para el diseño de tus proyectos y dictaminarían de estructuras existentes, te recomiendo una preparación constante y que no te rijas por el dicho:

*"Ojos que no ven, corazón que no siente"*

Te dejo link para que veas mi pasión por la Ingeniería y que no tomo mi trabajo como una imposición.

[https://m.facebook.com/story.php?story\\_fbid=2136178939852687&id=100003818052627](https://m.facebook.com/story.php?story_fbid=2136178939852687&id=100003818052627)

Joaquín Bojórquez Acuña

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/joaquin-bojorquez-a-04b2bb43/>

Ingeniero Civil con Maestría en Valuación Inmobiliaria, Industrial y de Bienes Nacionales, Maestría en Ingeniería Económica y Financiera, Maestría en Estructuras Urbanas, Máster internacional en Estructuras de Edificación con CYPE, Maestría en Ingeniería Estructural y Sísmica, colaborador del consejo INCIDE, miembro del Colegio de Ingenieros Civiles de Sonora A.C, miembro de la Sociedad Mexicana de Ingeniería Estructural A.C. SMIE, miembro del grupo de Calculistas y Estructuristas de Sonora A.C., emprendedor PYME.

Tu seguridad es nuestra prioridad



## Ingeniería en Seguros y Gestión de Riesgos

# ASESORÍA INTEGRAL PARA EMPRESAS Y CONSTRUCTORAS



Protegemos a tu  
familia, tus  
bienes y tu  
entorno



Afianzamos y  
Aseguramos tus  
obras e inmuebles



Prevención de  
Sistemas contra  
Incendios y daños en  
hogares y negocios



Planes  
Empresariales  
RDD, Continuidad  
de Operaciones,  
Hombre Clave y  
RC Profesional



Brindamos  
Capacitación en  
Protección Civil,  
Seguridad Laboral y  
Patrimonial



Dictamen de Seguridad,  
Programa Interno,  
Diagnósticos de Riesgo y  
Normatividad STPS



Gestionamos Planes de  
Financiamiento,  
GasCard, Crédito PYME,  
TPV, buscamos la mejor  
opción para ti

Mayores Informes:



(662) 400 1829

[inseger2019@gmail.com](mailto:inseger2019@gmail.com)



## NUESTROS LOGROS

NOS AYUDAN A CRECER Y OFRECER SIEMPRE EL MEJOR SERVICIO.

**6515** FAM. FELICES

**20** ASESORES EXPERTOS

**15** AÑOS DE EXPERIENCIA

**5** PRIMEROS LUGARES



**¡ENCONTRAMOS LA MEJOR OPCIÓN DE CRÉDITO PARA TI!**



COMPRA



REMODELA



CONSTRUYE



OBTÉN LIQUIDEZ



# PORQUE NO NACIMOS DONDE NO HAY QUE COMER

Victoria Moreno

Música para  
tus oídos

Estamos en épocas electorales y estas últimas semanas asistí a 3 eventos donde algunos de los candidatos a gobernador del estado de Sonora han presentado sus propuestas y han respondido dudas que han surgido en algunos ciudadanos.

Pero honestamente lo que yo veo son personas diciendo que van a mejorar al país mientras se quejan de que todo lo que sucede o lo que vivimos, es por culpa del actual gobierno y de los pasados, siempre es lo mismo; no importa que tan buenas sean las propuestas, todo decae cuando hacen eso.

Si se supone que desde el siglo pasado se quiere destituir al PRI del poder, ¿por qué seguimos aceptando que candidatos se cambien de un partido a otro y quieran presentarse como algo nuevo? ¿De qué sirven las nuevas alianzas que se están viendo hoy en día?

Y viendo cómo estamos, ¿de qué sirvió tener una canción como "Gimme The Power" de Molotov?

Que incluso fue utilizada en una campaña política. Seguimos viviendo así, con el mismo abuso de poder de los policías, la misma corrupción, le seguimos dando poder al poder y supongo saben lo que sigue de eso, ¿no?}

Cómo dice "Troubled Times" de Green Day, "¿De qué sirve la verdad escrita si nadie la lee?" (...) "¿Qué parte de la historia hemos aprendido si se repite? Algunas cosas no se superarán si no las encontramos."

De nada sirve querer mejorar cómo país si no arreglamos los problemas que hay, desde su raíz y se debe presentar toda nuestra historia cómo fue, sino ¿cómo generaremos un pensamiento crítico en la política de nuestro país, las nuevas generaciones?

He oído a compañeros que ni siquiera saben por quién votar porque no quieren ni escuchar las propuestas o a los candidatos,

lo único que se está generando es un desinterés en quién dirigirá el país, cada estado, cada ciudad, y eso nos va a llevar a un lugar sin retorno.

No estamos haciendo nada por cambiar al país, no es solo responsabilidad de ellos, sino también de nosotros como pueblo, tenemos que informarnos para poder tomar buenas decisiones, tenemos que actuar para poder vivir mejor.

## Victoria Moreno Cruz

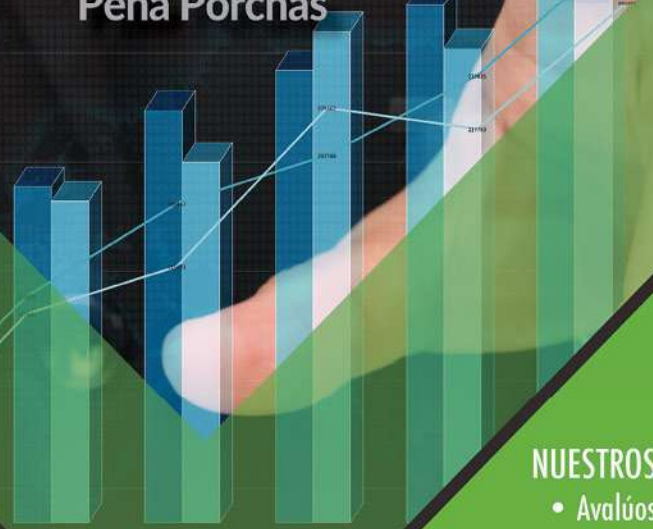
Comentarios al WhatsApp:  
<https://wa.me/5216624686547>

- Alumna de 6to semestre de preparatoria en Instituto Vanguardia.
- Tesorera del Club de Lectura del Instituto Vanguardia.
- Egresada de la primera generación de la Academia Juvenil de Bomberos de Hermosillo y posteriormente instructora de la misma.
- Embajadora de Protección Civil para la Juventud Mexicana por la Coordinación Nacional de Protección Civil en 2020.
- Creadora de Iniciativa Victoria, para la cultura de la protección civil sea obligatoria en la educación básica.
- Participante de Cross Border Youth Summit en 2019.
- Miembro de Juventud INCIDE.
- Hobbies: Tocar la guitarra acústica y eléctrica, cantar y tejer.
- He tocado al lado del grupo Retro en dos ocasiones y con el grupo Deja Vu.
- Integrante de la banda Área B de 2018 - 2019.





Peña Porchas



Somos un grupo profesional de valuadores certificados altamente calificados, éticos y responsables.

15 años de experiencia y actualización continua, garantizando con ello la veracidad y confiabilidad de nuestros servicios en todo el estado de Sonora y México.

**NUESTROS SERVICIOS:**

- Avalúos Comerciales
- Avalúos Hipotecarios
- Avalúos Fiscales
- Avalúos Inmobiliarios
- Avalúos Agropecuarios
- Avalúos de Negocios En Marcha
- Avalúos de Maquinaria Y Equipo
- Avalúos para Proyectos Energéticos
- Estimaciones De Valor

**ALIANZAS:**

**BX+** **BANDORTE**



Santander



HSBC



Citibanamex



**INDAABIN**  
INSTITUTO DE ADMINISTRACIÓN  
Y AVALÚOS DE BIENES NACIONALES



**SEDATU**  
SECRETARÍA DE DESARROLLO  
AGRARIO, TERRITORIAL Y URBANO

**NUESTROS CLIENTES:**

- Asesores Inmobiliarios
- Desarrollos Inmobiliarios
- Inversionistas
- Instituciones Crediticias
- Administradores de Carteras
- Notarios Públicos
- Poder Judicial
- Comisiones Estatales de Bienes y Concesiones
- Instituto de Administración y Avalúos de Bienes Nacionales
- Desarrollo de Proyectos Energéticos

Paseo de las Fuentes #33  
Colonia Valle Verde  
CP. 83200  
Hermosillo, Sonora, México

avaluos@penaporchas.com

(662) 216 05 35 y (662) 216 98 41

☎ (662) 216 48 91

www.penaporchas.com

Facebook / Avalúos Peña Porchas



## TRANSFORMACIÓN PERSONAL

**Rafael  
Ayala**

# EL RETO DE SER TU PROPIO NEGOCIO

Prácticas clave para tener éxito como profesional independiente.

Dentro de las transformaciones en el mundo del trabajo está el incremento de los profesionistas independientes o “free lance”, los empresarios independientes y los distribuidores directos. Estas maneras individuales de hacer negocios es una práctica creciente debido al abaratamiento de la tecnología que permite presentarse como empresa aunque solo una o dos personas conformen el negocio.

Sin embargo, esta ventaja de operar con bajo costo, compitiendo contra empresas con costos tradicionales, exige un alto nivel de desempeño, servicio y manejo de imagen profesional. Los clientes esperan productos y servicios similares a los que brinda una organización. ¿Cómo sobresalir con este formato de trabajo?, ¿qué expectativas tienen los clientes de los profesionales independientes?, ¿cuáles son los riesgos, desventajas y ventajas al trabajar así?

### Los profesionistas independientes

También son conocidos como “free lance” u auto empleados. Son individuos que ofrecen servicios profesionales basados en su área de especialidad. Es algo similar a la manera de operar de quienes dominan oficios (mecánico de autos, plomero, electricista, estilista, carpintero, etc.),

pero ofreciendo servicios profesionales que requieren estudios formales o universitarios. Tal es el caso de los médicos, abogados, diseñadores gráficos, diseñadores web, arquitectos, contadores públicos, ingenieros en sistemas, consultores empresariales y financieros, proveedores de capacitación, asesores de imagen, psicólogos, etcétera. Los auto empleados también pueden ofrecer productos, pero siempre acompañados de servicio. Aquí entran negocios que requieren la instalación, mantenimiento y reparación de equipos y tecnología.

### Los distribuidores directos

Son personas que venden productos de una empresa que únicamente comercializa a través de ellos. Sus productos no se distribuyen en almacenes o tiendas. Generalmente se apoyan en catálogos físicos y en línea. Como distribuidores su ganancia descansa en el margen del precio y en bonos, premios y mayores descuentos al incrementar los volúmenes de venta. Al no ser empleados de las compañías productoras tienen la libertad para manejar el tiempo y manera en que trabajarán su negocio. Algunos ejemplos de compañías que cuentan con este tipo de distribuidores son Avon, Vorwerk, Mary Kay, Andrea, Jafra, Tupperware, etc. A estas compañías se les conoce como empresas de venta directa.

## Los empresarios independientes

Al igual que los distribuidores directos, los empresarios independientes comercializan productos de grandes empresas. La diferencia con los primeros es que, además de vender y consumir los productos, el asociado crea y mantiene activa una red de más socios – distribuidores para aumentar el volumen de desplazamiento de mercancía. Así, su fuente de ingresos no depende solamente de lo que él comercializa, sino también de un porcentaje de lo que los miembros de su red de distribución venden. Además cuentan con bonos, premios y mayores descuentos al incrementar sus volúmenes de compra a la empresa productora. Ejemplos de empresas multinivel son Amway, Nature Sunshine, PSA, Stemtech, Herbalife, Oriflame, Jeunesse, Nu skin, etc. A estas organizaciones se les conoce como empresas multi nivel.

### El reto de no tener jefe

En los tres tipos anteriores de empresarios individuales el principal reto es que no tienen jefe. Esto implica que deben disciplinarse para trabajar con constancia; sustentados en una estrategia comercial y operativa; diseñar sus medios de promoción y mantener el entusiasmo. También deben manejar sus finanzas de manera ordenada. En contraste, y en términos generales, los latinoamericanos no nos caracterizamos por ser disciplinados y contar con una cultura de rendición de cuentas, factores fundamentales para el buen funcionamiento de todo negocio. Este cambio de mentalidad de empleado a auto empleado o empresario independiente es, tal vez, el principal desafío a afrontar para quienes son su propio negocio. Quien logra modificar estos paradigmas y desarrolla un sistema de trabajo efectivo, aumenta sus posibilidades de éxito. Una ventaja de los negocios de venta directa y multinivel es que las empresas suelen contar con un sistema que facilitan a sus asociados. Sin embargo, y lo digo por mi experiencia por más de 18 años colaborando con este tipo de organizaciones, paradójicamente un porcentaje muy bajo de los socios se apegan y aprovechan el sistema. Expondré algunos de los elementos clave de esos sistemas de trabajo, así como los modelos mentales a adquirir para trabar con mayores probabilidades de éxito.

- Crear rutinas productivas. Es básico establecer horarios y un proceso a seguir para cumplir con las actividades del trabajo. Al no tener un jefe a quien rendir cuentas, ni un horario, se vuelve una tentación levantarse tarde y procrastinar. La clave está en tener la flexibilidad de ser independiente, pero con una rutina que genere productividad.
- Ser especialistas. Una ventaja competitiva en cualquier mercado es ser experto o especialista en lo que se comercializa o el servicio que se da. Un distribuidor de productos de belleza, no sólo debe conocer los cosméticos que vende; también debe conocer sobre el mundo de la belleza, la piel, las diferentes marcas existentes, etc. Por su parte el prestador de servicios también debe estar al día o a la vanguardia en su área de especialidad. Para ello hay que mantenerse leyendo sobre su profesión, servicio, productos y mercado.
- Capacitarse. El punto anterior no se puede lograr sin capacitación. Como en todo negocio, quien no se actualiza pierde vigencia y después, mercado. Los empresarios independientes y los distribuidores directos cuentan con la ventaja que su empresa proveedora suele proveer capacitación. Hay que aprovecharla y capitalizarla. Los auto empleados deben establecer trimestralmente o para cada semestre al menos una capacitación formal que les ayude a mejorar en su área de especialidad, en la administración, mercadotecnia, tecnología, etc.
- Apoyarse en terceros. Es difícil como individuos llevar todas las áreas de un negocio, hacerlo bien y contar con el tiempo para realizarlas. Por lo mismo conviene contratar empresas o a otros profesionistas independientes que se encarguen de las actividades que menos dominamos, nos toman más tiempo o nos desagrada hacer. Por ejemplo contratar quien se encargue del manejo del mundo digital o la contabilidad.
- Tener un alto grado de auto exigencia. Los clientes esperan de los profesionales independientes al menos el mismo nivel de servicio y calidad que ofrecen las grandes empresas con las que compiten. Por lo mismo necesitan ofrecer calidad en su trabajo. Deben ser puntuales, cumplir lo que prometen, transpirar honestidad y dar el extra.

- Su nivel de auto exigencia en cuanto a tiempos de entrega, garantías, presentación personal y de sus productos debe ser alto. Requieren responder correos y llamadas en el menor tiempo posible y dar seguridad a sus clientes que si algo no llena sus expectativas será compensado. Necesitan al menos empatar el nivel de servicio de sus competidores, pero de preferencia rebasarlos. Su gran ventaja competitiva, al ser su propio negocio, es la flexibilidad; así que hay que capitalizarla.
- Utilizar tecnología. En la actualidad existe una gran variedad de aplicaciones y herramientas digitales en la nube que nos ayudan a incrementar la calidad de los servicios, mantener relación con los clientes o miembros de la red de comercialización y realizar tareas administrativas y estratégicas. Además a costos bajos. Es importante incorporar algunas de estas alternativas. Como hay muchas opciones conviene preguntar a conocidos que las utilizan o solicitar el consejo de los expertos en el área. Reusarse a utilizar la tecnología actual es dar ventaja a nuestros competidores y no llegar a la altura de las expectativas de los clientes.
- Desarrollar habilidades de relaciones humanas. Los negocios se hacen entre personas. Incluso ahora que podemos adquirir bienes por internet sin contactar a un ser humano, sigue siendo importante el trato personal. Esto aplica tanto para atender una duda, solicitud o queja de un cliente, como para crear redes de distribución, hacer ventas o promocionar nuestros servicios y productos. La capacidad para tratar con los semejantes sigue siendo fundamental para generar confianza y ésta es clave para hacer negocios.
- Rendir cuentas. La rendición de cuentas es tal vez la manera más efectiva para cumplir metas y compromisos. Resulta muy inteligente que un profesional independiente solicite a una persona de confianza fungir como alguien a quien rendir cuentas.

De esta manera cada meta, proyecto y actividad programada debe tener una fecha límite de cumplimiento sobre la que esa persona debe estar enterada. Así, cada semana o cada quince días se reúnen o tienen una conversación telefónica para rendir cuentas.

La forma de trabajar ha cambiado y seguramente lo seguirá haciendo. El abrumador y competido desarrollo de tecnología nos permitirá cada vez más operar negocios grandes de manera sencilla y expedita. Ser nuestro propio negocio es actualmente más sencillo que nunca antes, pero por lo mismo, también está mucho más competido. Destacar depende que nos enfoquemos en proveer a los clientes lo mejor que podamos y para ello es necesario convertirnos en el tipo de profesionales actualizados y capacitados, que dan lo mejor de sí.



**Rafael Ayala**

<http://www.rafaelayala.com/>

[info@rafaelayala.com](mailto:info@rafaelayala.com)

<https://www.linkedin.com/in/rafael-s-ayala/>

VISITA NUESTRO SITIO WEB

[www.cooperativa360.com](http://www.cooperativa360.com)



1 AÑO

De

2100  
asociados

Ahora somos

+ 17,395



cooperativa

¿SABES QUÉ ES UNA COOPERATIVA?

477 100 8866  
[atencionsociados@cooperativa360.com](mailto:atencionsociados@cooperativa360.com)

NADIE PUEDE HACERLO TODO, PERO **TODOS** PODEMOS HACER ALGO



**INCIDIENDO**

**GUILLERMO  
MORENO**

## MÉXICO A TRAVÉS DE LOS CICLOS

En 1992 mientras estudiaba la Maestría en Ingeniería con Especialidad en Administración de la Construcción en la Universidad Iberoamericana, un maestro de la materia de evaluación económica de proyectos nos hacía referencia a la similitud exacta de los cambios disruptivos que sucedían en México y de como nosotros, debíamos ver y entender todas las señales para la revisión, planeación de todos nuestros proyectos, conociendo el pasado para comprender el presente y afrontar el futuro, lo que hoy se conoce como resiliencia.

En esa época, los tecnócratas ocupaban el poder, Carlos Salinas de Gortari nos llevaba al primer mundo y Luis Donald Colosio ya sonaba como “el bueno” para la presidencia de la República, en un tiempo donde ser candidato del PRI era sinónimo de Presidente. ¿cómo ese maestro podía estar hablando de que se podían cumplir los mismos ciclos en nuestro país? Impensable, íbamos al primer mundo, firmaríamos en unos meses el Tratado de Libre Comercio y México había apoyado a George Bush en las elecciones presidenciales en Estados Unidos....pero ganó Bill Clinton y el primero de enero de 1994, estalla el movimiento zapatista en la selva chiapaneca, unos dicen que financiado por el mismo involucrado en el conflicto Irán – Contras, el magnate Ross Perot, quien se manifestó abiertamente contra el TLC.

La campaña de Luis Donald Colosio se torna tan difícil que culmina con su asesinato en marzo de ese año y se abre el paso a la democratización del país con Ernesto Zedillo al frente de un México desestabilizado y a merced del préstamo que salvó la economía y creó el FOBAPROA, que termina por tener que entregar el poder a Vicente Fox en aras de una salvaguarda pacífica de la nación; creo que mis contemporáneos recuerdan esos momentos.

Esas etapas si trajeron cambios importantes, pero se conservaron muchas de las instituciones que la etapa postrevolucionaria había creado, eso me llamaba poderosamente la atención y un Carlos Abascal, ex líder de los empresarios de COPARMEX y secretario del Trabajo y Gobernación que no pudo contra la poderosa CTM en el impulso de la llamada Nueva Cultura laboral.

Posterior, se viene la elección de 2006 donde el PRI nulificado con la figura de Roberto Madrazo, el liderazgo magisterial golpeado fuertemente y la figura de la nueva etapa del socialismo en México, después de las incansables luchas por la presidencia desde 1988 de Cuauhtémoc Cárdenas surge la figura de Andrés Manuel López Obrador como la esperanza de los mexicanos.

El maestro hablaba de las fuertes desigualdades económicas, maltrato social, el abuso de poder y acciones previas que fueron desencadenando y polarizando antes del año de 10 de cada siglo las acciones que finalmente se materializaba en una lucha de castas, principalmente los indios, los mestizos y criollos y la corona española o mejor dicho una lucha étnica; mismas que en la revolución esa misma división ahora sería transformada en condiciones económicas laborales, luchas obreras y campesinas; terratenientes y empresas nacionales y extranjeras o mejor dicho una lucha de clases sociales.

Si al día de hoy, hiciéramos esa similitud, creo que sería básicamente una lucha entre partidos políticos; partiendo del origen en el año 6 de cada siglo, PRD, PRI y PAN; mismos que en estos 15 de transición ha habido fusiones, desencuentros, nuevos caudillos y alianzas políticas también impensables en ese 1992.

Existe un caudillo mítico en la figura del Cura Miguel Hidalgo y Costilla, enarbolando una bandera de la Virgen de Guadalupe y levantando al Pueblo en armas, periodo que empieza con episodio conocido que inició en la madrugada del 16 de septiembre de 1810, dando el llamado "Grito de Dolores" y termina el 27 de septiembre de 1821 con la entrada triunfal del Ejército Trigarante; de igual manera, derivado de la Huelga de Cananea en 1906, surge otro caudillo con mentalidad socialista y en contra del dictador Porfirio Díaz con 30 años en el poder y que dio auge a México a través de empresas extranjeras; Francisco I. Madero arribando a la presidencia en 1911 y su muerte derivada de traiciones y desacuerdos trajo una serie de "revoluciones", muertes, alianzas y desencuentros, etapa que unos afirman que culmina con la Constitución de 1917 y otros con el asesinato de Alvaro Obregón en La Bombilla en 1928.

Si nos trasladamos al día de hoy, partiendo de los sucesos entre el año 06 y el año 10 de cada siglo; encontraremos similitudes importantes y que finalmente trajeron cambios disruptivos en la política ¿cuántos políticos del 2006 para acá siguen en el mismo partido?, cambios en la vida económica y social del país e irremediamente, si vemos todo de manera resiliente, sabemos que nada volverá a ser igual, pero ¿podremos imaginar que es lo que sigue? ¿estamos preparados? O como en la pandemia, esperaremos la nueva normalidad.

Hay una frase que se le atribuye en primera instancia a Napoleón Bonaparte: "Aquel que no conoce su historia está condenado a repetirla". ¿qué opinas?

# ¡CUIDA lo que más quieres!



## Por una cultura de PROTECCIÓN CIVIL

### VENTA Y ASESORÍAS DE EXTINTORES Profesionales en Protección Civil

#### Recomendamos para tu hogar colocar:

- Extintores
- Detector de gas LP o Natural
- Detector de monóxido de carbono
- Detector de humo



[www.extintoresvym.com](http://www.extintoresvym.com)

Ave. Siete #310 esquina Reforma.  
Col. Jesús García  
Tel. 210-27-05, Hermosillo, Sonora.  
ventas@extintoresvym.com





# INCIDE

Consejo Integrador de la Construcción,  
la Industria y el Desarrollo, INCIDE A.C.



## FORO

20 DE MAYO DE 2021

### CANDIDATOS A LA ALCALDÍA DE

### HERMOSILLO ISRS

**INCLUSIVO  
SEGURO  
RESILIENTE  
SOSTENIBLE**



**RG**  
PROMOTORA

**ADQUIERE O CAMBIA**

**TU  
CRÉDITO  
IMSS  
A INBURSA**

**◆ MENOR TASA DE INTERÉS ◆**

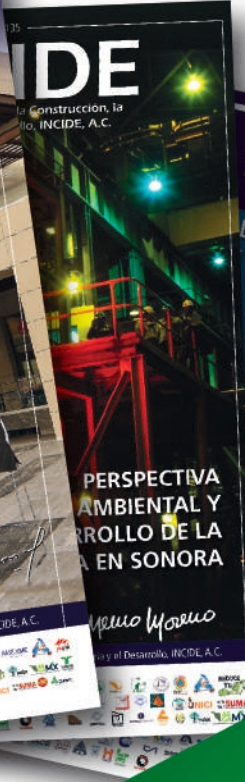
**EJEMPLO DE UN CRÉDITO DE \$50,000**

**PAGO POR MES EN OTROS BANCOS: \$2,215**

**PAGO POR MES EN INBURSA: \$1,560**



**662 275 5045**



# ¡Anúnciate con nosotros!

Contáctanos:  
[comercial.incide@gmail.com](mailto:comercial.incide@gmail.com)  
(662) 948 79 12

Te invitamos a seguirnos en  
nuestras redes sociales



Revista especializada en  
promover la integración de  
52 organismos gremiales,  
empresariales, asociaciones  
civiles e instituciones educativas.

Espacio disponible para:

- ✓ Publicidad de tu empresa
- ✓ Publireportaje
- ✓ Artículo técnico
- ✓ Información relevante de tu empresa